

## Sales Manager API (m/w/d)

### Branche: Pharmaindustrie

#### Zum Unternehmen:

Für unseren Klienten, ein international tätiges Handelsunternehmen für Pharma-, Lebensmittel- und Nahrungsergänzungsindustrie, sucht die Dr. Newzella Consulting exklusiv einen

#### Sales Manager API (m/w/d)

mit folgendem Profil:

#### Ihre Aufgaben:

- Akquise neuer nationaler und internationaler Vertriebspartner von der ersten Beratung und Bedarfsanalyse über die Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen mit Kunden und Herstellern
- Übernahme des bestehenden Bestandskundengeschäftes
- Durchführung von Vertrags-, Preis- und Konditionsverhandlungen mit Herstellern
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen, wie z.B. mit der Logistik und Qualitätssicherung
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen, Kongressen und Workshops
- Intensive Reisetätigkeit innerhalb der betreuten Vertriebsregion
- Berichtslinie: Geschäftsleitung

#### Unsere Anforderungen:

- Erfolgreiche kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder naturwissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im (inter)nationalen Verkauf (idealerweise auch im Einkauf) von Wirkstoffen
- Breites Netzwerk zu Kunden und Herstellern sowie gute Marktkennntnisse
- Hohes Maß an Ergebnis- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, gutes Organisationsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Teamplayer mit begeisterungsfähiger Persönlichkeit, Sozialkompetenz und eigenverantwortlicher Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Programmen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, eine weitere Sprache ist wünschenswert

#### Vorteils-Rezept:

- Übernahme eines bereits bestehenden Geschäftes
- Überdurchschnittliche Zusatzleistungen: Betriebliche Altersversorgung, betriebliche Krankenzusatzversicherung etc.
- Junges, dynamisches Team mit regelmäßigen Teamevents
- Firmensitz in einer der schönsten Metropolen Deutschlands

#### Über uns:

Die Dr. Newzella Consulting gehört mit mehr als 30 Mitarbeitenden seit über 40 Jahren zu den traditionellen Unternehmens- und Personalberatungen. Im Bereich Personalberatung unterstützen wir unsere Klienten bei der funktionsübergreifenden Suche von ca. 80 Fach- und Führungskräften (m/w) pro Jahr: Vom KAM bis zum CEO. Im Bereich Unternehmensberatung unterstützen wir unsere Klienten beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Produkten und Lizenzen sowie bei der Strategieberatung.

#### Kontakt:

Gerne erhalten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

- Tabellarischer Lebenslauf inklusive Lichtbild
- Komplette Arbeitszeugnisse
- Letztes Schulzeugnis
- Bescheinigungen über Seminare, Schulungen sowie Aus- und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und garantieren Ihnen selbstverständlich eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

Unser Projektteam erreichen Sie wie folgt:

Katrin Brandhove  
Project Manager  
Dr. Newzella Consulting  
Amtshofweg 10  
D-48317 Drensteinfurt  
+49 (0) 25 08 / 99 42-136  
[katrin.brandhove@newzella.com](mailto:katrin.brandhove@newzella.com)

Dr. Christoph Newzella  
Managing Partner  
[christoph.newzella@newzella.com](mailto:christoph.newzella@newzella.com)